

<理事会報告>

② 12月20日LIVESテーション概要

会長メッセージでは、大きく揺れたこの1年を振り返り、1月のセミナーで総括することを伝えます。いよいよ始まる新しいNISAの情報提供、アンケート結果に基づく損保各社との意見交換会の報告を行います。

③ 会費滞納会員の退会

残念ながら、今年度は7会員が会費滞納と判定され退会いただくことになりました。

④ 各損保との「お客様本位」に関する意見交換会

今年度の全会員アンケート結果、提言を踏まえ、大手4社と意見交換の場を持つことにしました。保険会社の考える品質について、お客様目線から見たり是非を論議します。日本代協以外の都道府県代協として、各保険会社と代理店手数料ポイント制度の論議を行うのは、史上初めての事であり、画期的な出来事です。結果は後日報告します。

仲間づくり推進

10月末現在、19店の新しい仲間を迎えることができました。しかしこれはあくまでも通過点です。年度末に向けて各支部のガイドライン達成をお願いします。

仲間の数は組織力のバロメーターです。

今月、会費滞納により退会数が入会数を上回る危機的な状態になりました。

日本代協アカデミー推進

年度内に残り22店の新規導入を目指しています

[日本代協アカデミーポータルサイト](#) >

専集用の3種類のチラシです。

活用いただき、支部の会員の皆様に情報提供をお願いします。

※画像をクリックするとPDFがダウンロードできます！

12月1日から損害保険大学課程コンサルコーヌ受講者募集が始まります

今年度ちコンサルコーヌ受講者募集が始まります。

損害保険トータルプランナー資格の前提となる教育カリキュラムであり、**損害保険募集人の資質を高め、募集品質を向上させるための極めて重要な取組み**です。運営は損保協会ですが、代協が指定教育機関として募集～セミナー運営に携わっています。