

# 大阪代協 南支部の取組み



2023年9月15日  
日本代協全国会長懇談会

# 1. 自己紹介

**支部長**

**西村拓真39歳**

**特技:傾聴**

**120名の代理店の社員**

**(未加入代理店)**

**2020年統合**



マイニンニク 🧄💧



**副支部長**

**川田哲平47歳**

**特技:モノマネ**

**法人代理店主**

**(研修生⇒乗合)**

**レンタカー事業**

**を展開**

## 2. 大阪代協南支部紹介

大阪代協ホームページをご覧ください

①立地

②正会員数

③運営方針

④年間計画

南支部 2023年度計画&PDCAシート

2023年度		4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	年度振り返り (4月理事会)	
本御主要行事		13&17&20web オンライン> 19理事会	20総会委員大会	18委員 オンライン> 21理事会	19理事会	21LIVE> 24代庫店始業セ ナ	20理事会 8・9人材育成 研修会	18理事会	9理事会	13理事会 20LIVE> 20LIVE>	17理事会 オープンセナ	14理事会	13理事会 21LIVE> 28LIVE>		
活動 計画		20(木)役員会	26(金)支御会	29(木)支御会	27(木)支御会		28(木)支御会 課外活動	28(木)支御会	30(木)支御会	20LIVE> ライブ> 兼忘年会	25(木)支御会	22(木)支御会 総会	28(木)支御会		
一記入項目一 支部会 支部セミナー 新入会員オリエンテーション レクリエーション 訪問研修 CSR活動 等					BBQ大会			CSR活動 県探検車道敷 キャンペーン		合同支部会を横断					
活動 結果		<4-9振り返り・課題・宿題>(10月理事会)						<10-3の対策>(10月理事会)							
年初検討事項		人材育成研修 参加候補者 0名予定1	奥村 顕 石井 孝昌				伊521探検隊 マスコット 参加者	大門 茂			新入会員候補者 リストの 作成・共有	済			
項目	目標	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	年間結果と振り返り	
新入 会員数	5	0	0	0	1	0									
コンパ 受講者数	5														

### 3. 大阪代協南支部の活動について

#### ①活動するにあたって大切にしていること

◆参加する会員が何かを**学んでもらう、**  
**楽しいと思ってもらう**

◆自分達、企画運営する側が**楽しむ**

## ②支部運営の役割分担

- ◆会場手配 **川田**
- ◆報告事項資料作成 **西村**
- ◆支部会進行用PPTスライド作成 **川田**
- ◆懇親会場選定予約 **中村**
- ◆案内状作成 **川田**
- ◆HP活動報告作成 **田中**

# 報告事項資料例

## <理事会報告>

(P,1)

### 📌 ジギョケイ取得を完結させるセミナー開催

おおさかだいきょうHPから申込可能

#### 「事業継続力強化計画」の認定制度とは (ジギョケイ)

中小企業が策定した防災・減災の事前対策に関する計画を経済産業大臣が認定する、自社BCP策定の前提となる認定制度です。認定を受けた中小企業は、税制優遇や金融支援、補助金の加算などの支援策を受けられます。

<経済産業省から計画の認定を受けると以下のメリットがあります>

- 税制優遇、金融支援や補助金の優先採択など経済的なメリット
- 国からの認定マークを活用することで、会社の信頼度が向上するメリット

#### 保険代理店における重要性

ジギョケイの取得は、大規模災害時に活躍が期待される「保険代理店」として、社会的な信用を獲得する上で極めて重要な取組みです。

#### ジギョケイ取得を完結させるセミナー

大阪代協では、希望する会員の皆様に、今年度中にジギョケイの認定取得を完結していたためのセミナーを開催することといたしました。内容は下記のとおりです。この機会には是非取得下さい。

- 日時 2023年3月6日(月)  
14:30~17:00
- 場所 大阪代協事務局(リアル開催)

(P,2)

## <理事会報告>

【ご案内】「2023年 金融庁と代協会長との意見交換会」開催

#### <ポイント>

- ◆ 3月10日(金)16時~18時、金融庁保険課長と代協会長との意見交換会をリアルで開催する。
- ◆ 今回はテーマを事前に絞ったうえで意見交換会を実施する。また、金融庁への質問事項は事前に先方へ伝えることが可能であり、事前通知を希望する場合は地域担当理事経由、2月24日(金)までにメールにて日本代協事務局までお寄せいただきたい。

#### 1. 開催要領

(1)3 回目を迎える今回は、あらかじめテーマを絞って実施します。以下のテーマに沿って、お一人2~3分程度でご発言をお願いします。

- ① 手数料ポイント制度、代理店合併・統合、乗合承認、他チャネルとの競争上の課題その他、保険会社とのコミュニケーションの中で抱えている課題について
- ② 業務品質の高度化や顧客本位の業務運営の実践に向けた取り組み、工夫している点の披露
- ③ 保険会社との連携で取り組んでいる施策等の披露
- ④ 金融庁への質問事項

(2)上記(1)④については、過去2回の議事録(「代協活動の現状と課題」2021年版、2022年版に収録)を確認いただき、同じ質問(代理店の規模やマーケット全体における適正代理店数の見解等)を繰り返さないようにお願いします。また、金融庁への質問事項は事前に金融庁に伝えることで当日、より詳細な回答をいただくことも可能です。

金融庁への事前通知を希望する質問事項については、地域担当理事経由、2月24日(金)までに事務局へお寄せください。



大阪代協  
LIVE STATION  
AT 3/24  
16:00-17:00 Zoom  
ENTRY →  
CONTENTS

1. 金融庁と代協との意見交換会報告  
大阪代協 会長 新谷 香代子
2. 保険会社と代協との対話(活力研)報告  
日本代協 副会長 山中 尚
3. 政治連盟の真実を語る  
政治連盟 会長 小平 高義

一般社団法人大阪損害保険代理業協会  
(問合せ) 事務局 TEL06-6341-6085

# 報告事項資料例

## 優秀支部表彰進捗

(P,3)

支部	損害保険大学課程				仲間づくり推進(入会目標)				参考 退会数 (除特一)	支部活動 (FBメール発信)	
	目標	成果	達成率	達成	目標	成果	達成率	順位		目標	結果 (詳細別紙)
東	12	16	133.3%		5	2	40.0%	4	0		6
北大阪	5	5	100.0%		4	1	25.0%	6	4		2
北摂	7	5	71.4%		5	0	0.0%		5		3
京阪	7	6	85.7%		5	3	60.0%	2	1		8
船場	7	8	114.3%			9	150.0%	1	5		4
南	7	7	100.0%		5	3	60.0%	2	0		9
東大阪	5	6	120.0%		4	1	25.0%	6	3		6

あと2店！

### 企画環境委員

ジギョケイ（事業継続強化計画）取得を完結させるセミナーを3月6日（月）に開催する。  
保険会社大手4社の認定プロ代理店の内、ジギョケイ未取得代理店103社（DM郵送済）に対して役割分担に従い申込みの呼びかけを電話で行い多数の参加者を募る。

### 教育委員

- ・大阪目標68名に対して79名の申し込みあり目標達成。
- ・アカデミー新システム移行説明を各支部登録店に各支部教育委員が説明（南支部内 4店）

### CSR委員

・大阪市クリーンアップ作戦確認（2/18）  
参加者26名  
当日はごみを拾えるような服装で。  
10時集合中央公会堂横。使い捨て手袋とゴミ袋は用意しているがその他は各自持参。

・大阪マラソンボランティアについての確認（2/26）  
参加者12名  
活動場所は谷町9丁目の交差点（北側・南側）になります。配布済みのジャンパー・帽子や資料をお忘れなく。

・感震プレーカーに関するアンケートの件  
現在のところは119件入力がありますが、まだまだ目標値の500には程遠いので、啓発員の方々にメールを発信しています。ご協力をお願いしたい。

### 組織委員

- ・8月賄責セミナー、1月オープンセミナーを開催する。  
1月オープンセミナーの内容等については改めて検討する。
- ・仲間づくり  
引き続き担当保険会社への紹介依頼をおねがいします

(P,4)

# 支部会進行用PPT例

(全40枚の冒頭部分です)

大阪代協 南支部

令和5年度 第1回支部会

令和5年5月26日(金)  
至：三井住友海上大阪南支店 第二会議室



本日のプログラム

- 大阪代協とは？
- 支部長の挨拶
- 宣伝告知の部
- 勉強会の部
- 議事の部
- 事務連絡

 大阪代協の目的

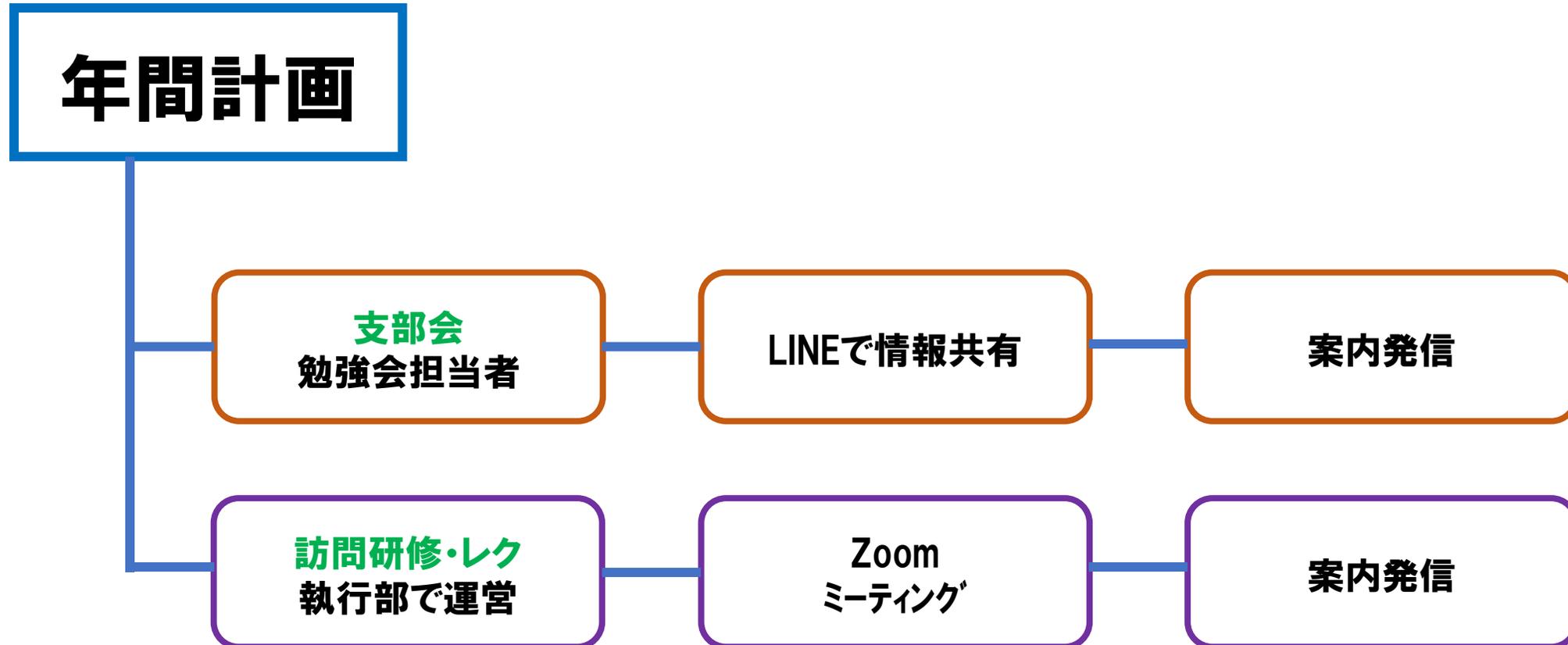
本会は、損害保険の普及と保険契約者の利益保護を図るため、**損害保険代理店の資質を向上**させることにより、その業務の正常な運営を行うことを確保し、併せて**損害保険事業の健全な発達に寄与**することを目的としています。



 大阪代協の事業 

1. 損害保険代理店に対する**教育研修**事業
2. 損害保険代理店の制度、業務に関する**調査研究**および**関係諸機関への提言**
3. 損害保険の健全な普及に関する**啓発、宣伝及び防災活動**
4. 損害保険代理店の**広報活動**
5. **地域社会に貢献**するためのボランティア活動
6. **会員の福利厚生増進**のための事業
7. **会員への情報伝達と相互理解**を図るための会報等の発行
8. 前各号のほか、本会の目的を達成するために必要と認められた事項

# ③支部イベント開催までのプロセス



## ④しんどいけど、やって良かったと思う時

今回君たち良く頑張った。  
すばらしかったと思うよ。

※普段口うるさい重鎮から誉められ、認めてもらった

本当にありがとう、  
ご飯でも食べに行こう！

※上の人の誰かが見ていてくれて、声をかけてくれる

## ④しんどいけど、やって良かったと思う時

本業をやりながら、代協活動って  
ホント大変！・・・でも、  
鍛えられ、自分の成長を感じることができる。  
本業・代協、あれもこれも、多くの  
タスクを一気に片づける瞬発力が身についた

### <自社の経営に役立つ時>

代協には、代協ならではの  
情報やソリューションがある  
これまで多くの恩恵を受けてきた  
自分も他のメンバーの役に立ちたい

## ⑤支部運営の課題

◆年齢層・チャンネル・規模、などの多様性

◆無関心層

◆参加したいけど、役がつくのは嫌

◆次世代の人材育成

## ⑥ 今後支部をどうしていきたいか

正しいスパイラル



代協を担う人材が育つ

未来が  
開ける

代協の良さをわかってもらう

伝える

自分達が楽しく運営する

マインド

勉強になる・役に立つ・交流できる

コンテンツ

## 4. 最後に

◆環境変化

◆代協の大切さ

◆現場 = 支部

◆支部こそが拠り所