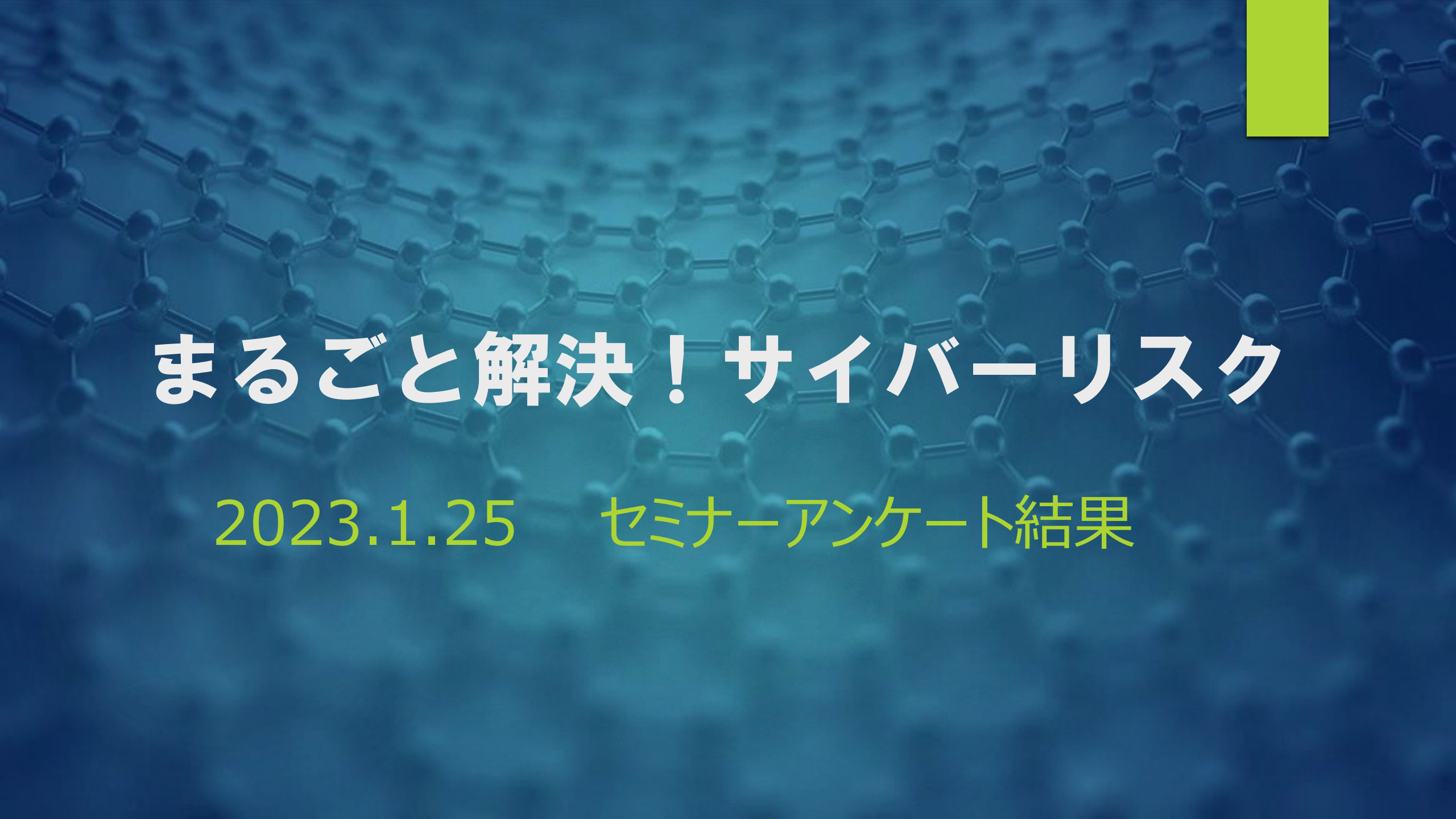




まるごと解決！サイバーリスク

2023.1.25 セミナーアンケート結果

皆様方におかれましては、セミナーへのご参加、ならびにアンケートへのご協力、誠にありがとうございました。

本セミナーでは、Web・現地参加を含めると約300名の方にご視聴をいただき、88名の方からアンケートの回答をいただきました。

日本の産業基盤を支える中小企業をサイバー攻撃から守り、中小企業マーケットにおいて保険代理店の強みが発揮されるように、是非とも知恵を結集して取組んで参りましょう。

質問・要望への回答 ⇒

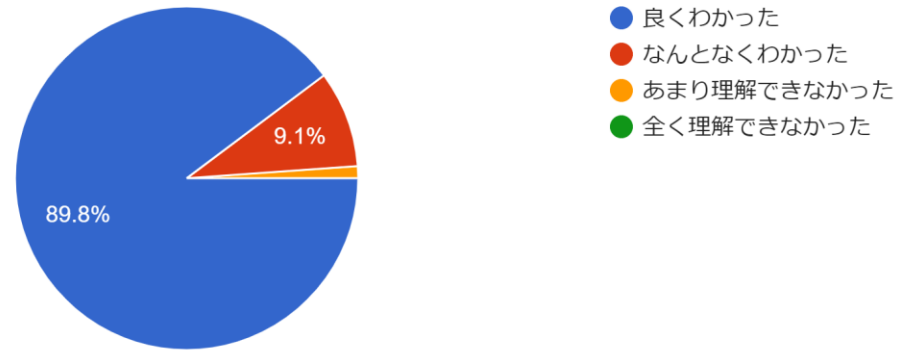
[掲載場所リンク](#)

当日の活動報告 ⇒

[掲載場所リンク](#)

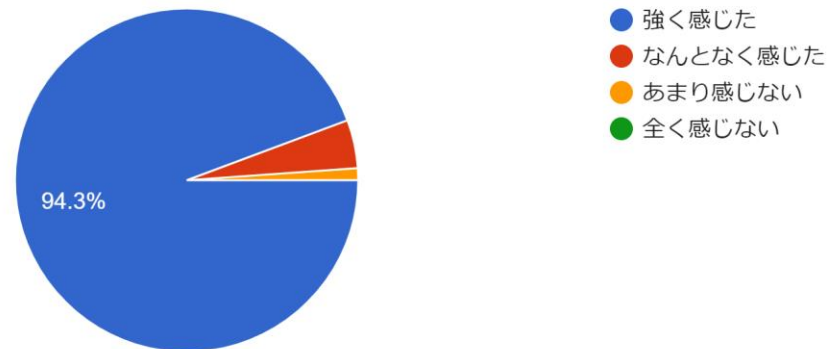
1. サイバーリスクは中小企業にとっても重大なリスクであることが理解できましたか？

88 件の回答



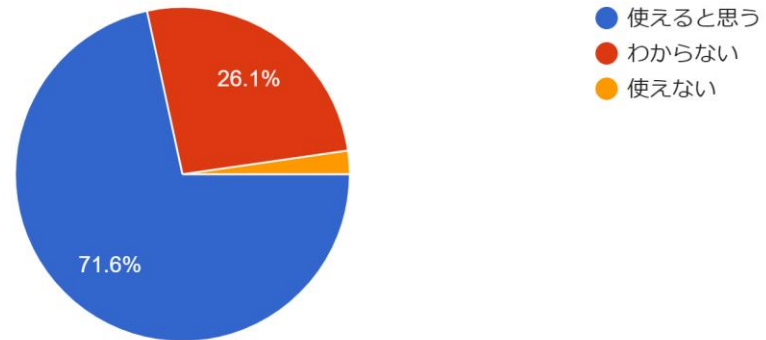
2. 保険代理店としてサイバー保険を取り扱う必要性を感じましたか？

88 件の回答



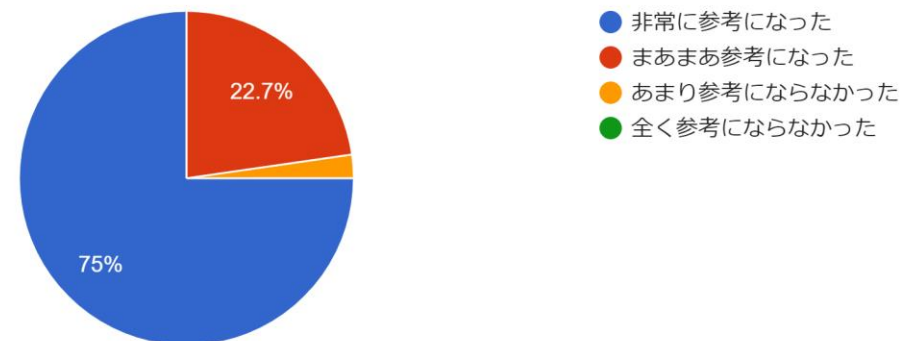
3. 第1部で話があった、商工会議所の「サイバ...ビスはドアノックツールに使えると思いますか？

88件の回答



4. 第2部で話があった、保険代理店によるサイバー保険販売事例は参考になりましたか？

88件の回答



区分	全体を通しての感想や質問。または商工会議所との協業についての希望の有無。
感謝	ありがとうございました。
感謝	サイバーに関する資料提供を頂きましてありがとうございます。使用許可を頂いたことも合わせて感謝いたします。これからも旬なセミナー開催をよろしくお願いいたします。
感謝	セミナー企画有難う御座いました。関係者各位に感謝致します。
感謝	とても参考になりました。今後ともよろしくお願いいたします。
感謝	研修に参加させて頂きありがとうございました。実際に契約を成約されている代理店様のお話（切り口やターゲット等）、大変参考になりました。ありがとうございました。
感謝	現実にマッチした臨場感溢れるセミナーを開催頂き、有難うございました。
感謝	今回のセミナーは特に具体的な取組やデータに裏付けされた、とても有意義な内容だったと思います。弊代理店では企業グループ内のサイバー対策の提案を検討しておりましたので、参考にさせていただきたいと存じます。
感謝	実例等もお話しいただきとても勉強になりました。
感謝	二部は特に参考となりました。ありがとうございました。
感謝	非常に良い内容でした。参加させていただき、ありがとうございました。
感謝	本日はありがとうございました。
感謝	本日は誠に有難うございました。今後とも何卒宜しく御願い致します。

きつき	「気付き」のたくさんあるセミナーでした。今後の活動に活かしたいと思います。
きつき	ありがとうございました。サイバーリスクへの対応の必要性をあらためて感じました。
きつき	この度はありがとうございました。サイバー保険をさらに提案していく必要性を強く感じました。
きつき	サイバーセキュリティお助け隊サービスを活用したいです。
きつき	サイバー事故に関する知識やプロ並みの対処方法の知識がない。もっと具体的に学習が必要と感じた。
きつき	解りやすくて必要性を感じました。
きつき	建設業がサイバー保険の重要な販売ターゲットであることを認識した。
きつき	現場感に近い販売手法のお話などをお聞きすることが出来たのでとても参考になりました。
きつき	第2部でのアプローチ方法など、各代理店のやり方が凄く参考になりました。ありがとうございました。
きつき	同じ代理店として非常に参考になり、今後の営業戦略に役立てたいと思います。 ありがとうございました。

質問・要望	2部で使われた資料、スクショは撮ったのですが、分かりづらく、元のものを頂けませんでしょうか。 あとRIMIX様はなぜフォレンジック調査会社を設立できたのでしょうか。前職で今徳社長がスキルをお持ちだったのでしょうか
質問・要望	お助け隊のお話を詳しく知りたいです
質問・要望	サイバーセキュリティお助け隊は自代理店で直接契約したいお客様には案内出来ない（協業のみ可）という理解でよろしいでしょうか？
質問・要望	セミナー開催ありがとうございました。商工会議所との協業についてお話を聞かせていただきたいです。 よろしく願いいたします。
質問・要望	とても参考になりました、サイバーセキュリティお助け隊の内容をもう少し詳しく知りたい。
質問・要望	協業について興味があります。
質問・要望	資料が欲しいです。話も聞きたいです。
質問・要望	商工会議所との協業について興味があります。
質問・要望	素晴らしいセミナーでした。ありがとうございました、会議所の方の資料を頂きたく。よろしくお願いします。
質問・要望	第2部で有りましたステップ？1～5の資料はどこで入手できますか
質問・要望	保険会社各社で、サイバー保険の取扱いがありますが、補償の適用範囲を教えてください。
提案	野田さんの説明とサポートツールは全国会員に知ってもらいたいです。 日本代協のwebセミナー運営として。
不満	2部は雑談的になっていたからあまり良くない
不満	第2部は、日々の営業には、生かせるか疑問でした。

ご協力ありがとうございました

将来に向かって保険代店が発展していくために、
もっと魅力的な仕事になるように、共に頑張って参りましょう。

一般社団法人 大阪損害保険代理業協会