

本日の講師紹介

【職歴・経歴】

1979年4月、安田火災海上保険（現損保ジャパン）入社。
三重支店⇒大分支店⇒北東京支店⇒岩手支店⇒岐阜支店での営業実務・管理者。
京都支店自動車営業部長、中国業務部長、確定拠出型年金（DC）推進部長を経て
2009年4月から関西地区（京都・滋賀・奈良・和歌山）での専業代理店経営相談
部長実務を5年。合併、研修社員採用など経営全般の相談件数は延べ400回以上。

2014年4月から本社営業企画部にて全国の経営相談部長約50名の活動支援
（研修企画、業法改正教育、セミナーコーディネート）など幅広い社内外活動を行
う。

2019年3月末で同社を退職し、（株）粕谷企画を設立。
同年より日本損害保険代理業協会アドバイザー、RINGの会アドバイザーに就
任し、
保険業界全体の各種企画業務《**保険業界のディレクター**》をキャッチフレーズに
代理店経営の支援活動をスタート。また、自らも各地でセミナー・講演活動を行
っている。

【受託業務】

- ◇日本損害保険代理業協会 代理店経営サポートデスク 経営相談室長
- ◇日本代協アカデミー内ネット番組「こちら代理店経営相談室」制作及び
番組進行ナビゲーター（2019年度は10回、2020年度は6回収録・放映中）
- ◇代理店向け教育コンテンツ「ZYRUSアカデミー」運営アドバイザー
- ◇損害保険会社顧問2社

【セミナー-講師実績】

- ◇保険代理店のBCP対策&事業継続力強化計画認定申請実務 他
- ◇中小企業の事業承継課題に寄り添う保険代理店とは



かすや さとる
粕谷 智

昭和32年1月23日

血液型AB

事業承継M&Aエキスパート認定

本社：東京都中央区勝どき

3丁目15の3・4階

携帯：090-4864-7397

Mail : dkb53sk@gmail.com