

区分	立場	年代	参加者コメント	代協コメント
意見	代理店代表者	70代以上	<p>本日のセミナーをありがとうございました。関東財務局のヒアリングについての認識の件ですが、関東財務局はFSAの暗黙知の上で前回と同様に業務を行なったものと承知しています。一方、日代協のタスクとしては日本の損害保険料がUSAやEUのGNP、或いはGDPと比較した場合、低水準に推移停滞している要因や、社会的に必要とされるカバーがソーシャル・プログラムに移行したり、アグリカルチュアル・リスクに対応する損害保険料に付いて言及すれば、USAが23%~25%で推移している事に比し、日本では数字にならない程度の保険料しかない要因や、新しいリスクに対して保険者の再保険の構築状況や財務体質が極めて脆弱な為に、保険会社が新しいリスクに対しヘジテイトしている現状や、既に日本が日本全体の損害保険料の漸減期に入っている現時点で、損害保険料が延びて行かない状況について、その原因とされる上場会社等に設置されている機関代理店に対する廃止の促進が20年近く放置されたままである事や根本的な利益相反の疑義が有るのではとされる保険会社に拠る直資代理店の設置等々について、積極的に行動計画を持ち実行しなければ、今後事業会社や公共団体等の経済活動に於いて、事業者から望まれるカバーの提供に関しておぞましい状態が続き、大きな社会的損失を招く事で日本経済の安定的な発展の足枷と為りかねません。ありがとうございました。</p>	<p>貴重なご意見ありがとうございました。ご見識に異論はありません。今回の新型コロナウイルスに関しても国内保険会社への影響が小さいのはカバーの提供が無かったからと考えられます。今後新種保険のマーケット拡大に向けて提供するカバーを広げる取り組みが必要であることは全くそのとおりだと考えます。</p>
意見	代理店役員・従業員	70代以上	ご苦勞様です、具体的なお話が欲しかったです。	<p>ありがとうございました。 今後の運営に参考とさせていただきます。</p>
意見	代理店役員・従業員	50代	注意すべきところ、指摘点の具体的な例がほしかったです	
意見	代理店役員・従業員	60代	具体的なお話で大変参考になりました。ありがとうございました。	ありがとうございました。

区分	立場	年代	参加者コメント	代協コメント
意見	代理店役員・従業員	60代	コンプライアンスがお客様目線でなく、保険会社を守るために見える	体制整備は代理店の規模やマーケット特性に合わせて創意工夫のもと、自社のお客様から支持を得るために行うべきものです。自社の発展のために行う、と考えて取組みをお願いいたします。
意見	保険代理店顧問	60代	<p>当方のパソコンの不具合もあり、途中で中断してしまい一部見れませんでしたので、その前提でお読みください。</p> <p>日本代協の野元専務理事個人の人脈によるものが大きいと思います。彼が定年となった時のことを心配しています。</p> <p>内容は事前に理解していたものと同じです。</p> <p>代協会員は大半が10名未満の代理店です。明確に零細規模の代理店は厳しい世界に入ってきています。それらの代理店は顧客の為に態勢整備できている代理店に吸収されるのが良いと思っています。残念ながら、そのような吸収は少なく、如何に吸収される代理店が手数料を確保できるかの観点が最大の関心事になっているように思います。勿論、各代理店の選択は自由ですので、代協では口は出せないとおもいますが、そのような代理店になっていく為の教育機会や情報交換の場をもっと提供していく必要があると思います。</p> <p>皆さん、概論は理解されつつありますが、ではいざ取り組んでる代理店は極めて少ないと感じています。</p> <p>皆さんのご質問の回答がまいりましたら、お手数ですがお送り下さいませ。</p>	<p>貴重なご意見ありがとうございました。</p> <p>代協としての考え、想いはございますが、この場で言葉にすることは誤解等も生じかねませんのでコメントは控えさせていただきます。</p>
運営	代理店役員・従業員	50代	多くの人が専属代理店なので、専属代理店では理解しづらい点があったかも	貴重なご意見ありがとうございました。