# 若手社員向け学習モデルケース

| 学習のポイント | 損害保険募集業務を既に行っている若手社員の方は、まず、次のステップとして生命保険の知識を習得し、お客さまにアプローチするためのプレゼンテーションや、専門的な相続や税務について学習すると良いでしょう。コンプライアンス講座は、毎月1テーマずつ学習します。 |
|---|---|

| 分類 | NO | コンテンツ | 学習計画 | 4月 | 5月 | 6月 | 7月 | 8月 | 9月 | 10月 | 11月 | 12月 | 1月 | 2月 | 3月 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 学習 | 1 | 日本代協コンプライアンス講座 | 毎月１回学習 | ① | ② | ③ | ④ | ⑤ | ⑥ | ⑦ | ⑧ | ⑨ | ⑩ | ⑪ | ⑫ |
| | 2 | やさしくわかる生命保険のポイント<br>（生保一般ポイント講座） | 全10回を2か月で学習 | ①～⑤ | ⑥～⑩ | | | | | | | | | | |
| | 3 | やさしくわかる共済と少短<br>（隣接業界商品ポイント講座） | 全6回を1か月で学習 | | | ①～⑥ | | | | | | | | | |
| | 4 | 高めよう！プレゼンテーション能力 | 全6回を1か月で学習 | | | ①～③ | ④～⑥ | | | | | | | | |
| | 5 | 保険専門ポイント講座<br>今、相続があつい！ | 全10回を4か月で学習 | | | | | ①～③ | ④～⑥ | ⑦～⑧ | ⑨～⑩ | | | | |
| | 6 | 保険専門ポイント講座<br>保険と税務 | 全10回を4か月で学習 | | | | | | | | | ①～④ | ⑤～⑥ | ⑦～⑧ | ⑨～⑩ |
| | 7 | | | | | | | | | | | | | | |
| | 8 | | | | | | | | | | | | | | |